



Cámara Internacional de
Conferencistas

Cartas a un Nuevo Conferencista

Carlos de la Rosa Vidal



Una publicación de la
Cámara Internacional de Conferencistas
Andrategia Group & Farric International



Cartas a un Nuevo Conferencista

Carlos de la Rosa Vidal

Libro gratuito de libre circulación

Escribe al autor:

carlosdelarosavidal@gmail.com

2



La presente Obra se publica bajo los principios de la Licencia de Jurisdicción Internacional de Creative Commons, que a la letra dicta: "Creative Commons Attribution-NonCommercial-NoDerivs 3.0 Peru de Creative Commons".

La Licencia puede consultarse en línea en: <http://creativecommons.org/licenses/by-nc-nd/3.0/>
El Poder de una Vida Inspirada by [Carlos de la Rosa Vidal](#) is licensed under a [Creative Commons Reconocimiento-NoComercial-SinObraDerivada 3.0 Unported License](#).

Primera Edición:

Lima Perú, 16 de Noviembre de 2012

2da Edición: 18-10-2014

Queda autorizada la reproducción de breves citas en artículos bibliográficos, siempre otorgando al autor el crédito correspondiente.

Índice

	Presentación Cámara Internacional de Conferencistas	5
	Introducción Tierra Patria	6
	Carta 1: El Viaje de la Libertad	9
	Carta 2: La Conspiración de Cambiar Vidas	12
	Carta 3: Fuego en las Palabras	15
3	Carta 4: Redacción Hipnótica. Compartir Conocimientos y Lograr que nos Lean	17
	Carta 5: La Oratoria de la Pasión	24
	Carta 6: El Corazón en las Palabras	29
	Carta 7: Cómo Hacer una Carrera de Conferencista	31
	Epílogo Tu Testamento Espiritual	34

*“Cuando tu vida tiene un sentido de servicio,
nunca preguntes si eres feliz,
no importa saberlo”
– Carlos de la Rosa Vidal*

Presentación

Cámara Internacional de Conferencistas

Qué maravilloso es, cuando nos permitimos la sorpresa en la vida. La carrera de conferencista, una con sentido y alto significado, es una sorpresa día tras día. Es una carrera de la sorpresa, de la admiración por redescubrir el acto humano, los actos de la naturaleza y los actos del espíritu.

Los filósofos antiguos, no lo eran porque escribieran filosofía, o porque filosofaran, sino fundamentalmente porque tenían una vida filosófica. Un poeta lo es verdaderamente porque, mientras escribe o lee poesía, vive poéticamente.

Considero que la carrera de conferencista es un oficio de poeta y filósofo. De ahí la sorpresa con la que uno vive día tras día. Personalmente me he visto llevado por mi propio sueño a decidir escucharme y aceptar lo que en mi corazón se fundaba.

5

Si ha llegado este documento a usted, queremos invitarlo a escucharse, hacer que los actos de su vida prediquen su mejor filosofía, y pueda llevar a otros en este viaje, que es una gran noticia: nuestra propia vida y la gratitud que podemos volcar en ella. Una carrera de conferencista de un precioso regalo, para usted y para quienes va a impactar. Haga de la gratitud una filosofía. En un universo tan inconmensurable, sólo préstese a contemplar la enseñanza de una noche de estrellas, acepte el encargo de reconocerse parte de toda esa inmensidad, y ayude a otros a sentirse hermanos de esa patria.

Bienvenido, gracias por asumir el compromiso de servir y ayudar a crecer a sus hermanos. Bienvenido a la carrera de conferencista. Un abrazo de corazón a corazón de un colega y hermano.



Carlos de la Rosa Vidal
Presidente Ejecutivo
Cámara Internacional de Conferencistas

22-10-2014

Introducción

Tierra Patria

6

La pregunta más tramposa de toda la historia es: ¿qué te hace feliz? Hay un mito escandaloso sobre la felicidad, que lleva implícita la idea de que hay que buscarla porque es la supuesta finalidad de la vida. Nos venden, sin percatarnos y muy contentos, la idea: “todo ser humano tiene derecho a la felicidad” suena hermoso, poético y pacífico. Y muy humano, espiritual y de fraternidad. Pero nuestra sociedad de espectáculo, pretende ofrecerte alguna pastilla para clamar tu sed de felicidad, la misma necesidad que te han implantado para que la busques con el último producto de moda, la última fecha para celebrar tu derecho a la felicidad, porque eres único y te mereces lo mejor, a tan sólo unos cuantos dólares.

¿Qué te hace feliz? Es una pregunta tramposa, tramposísima. No existe una felicidad absoluta. Por la forma cómo la sociedad plantea el tema, suponemos que la felicidad es la respuesta final a las grandes preguntas sobre nuestra existencia y presencia en el mundo. Y lo único verdadero es que brincamos de punto en punto en un círculo insaciable de búsqueda de placeres sin sentido.

Una verdadera vida única, es una existencia que ha encontrado una razón para vivir, una misión que uno mismo encuentra y que hace que la vida tenga un sentido. Una vida con significado es una vida inspirada. Es una vida incompatible con la ceguera de las ovejas de la sociedad. Y sin embargo, es una vida orientada al servicio indiscriminado, a darse en el lujo de dar. El servicio y la generosidad con el mundo es una vida que merece vivirse. No es una vida que busca placeres efímeros, es un vivir con una misión y un sueño en movimiento.

Cuando tu vida tiene un sentido de servicio, nunca preguntes si eres feliz, no importa saberlo. Porque el día que hagas esa pregunta, es que en realidad, no lo eres. Como la sociedad ha implantado buscarla, deprimirá a millones, porque no son felices como los demás. Sólo estarán envidiando un racimo de placeres con precio de mercado.

Una vida con sentido, con una poderosa razón para vivir, es una vida mejor vivida, me preguntas si esa es una vida feliz. Tal vez. Pero la innegable fuerza de vivir con un propósito días tras día, inspirará a las personas a hacer de su vida una obra de bien, una obra de gratitud. Servir con sentido es agradecer la maravillosa oportunidad de estar aquí. Ahora. Colaborar con otros, para otros.

El mundo, tu país, te necesita. Para levantar líderes que rompan el molde de las mentiras de la educación, de las creencias. Para hacer de sus vidas, un mejor hogar que habitar. Para contagiar esperanza, recuperar sonrisas, y levantar escuelas de vida. El mundo necesita algunos embajadores que les recuerden la misión a sus hermanos de la tierra patria. Inspiradores que en cada experiencia encuentren enseñanza, quienes hagan de su vida el mejor lenguaje de la sabiduría.

Quienes hagan con su vida un buen discurso. Y puedan compartir sus hallazgos. Tal vez con la palabra hablada, el puro ejemplo, la escritura, la enseñanza, el servicio voluntario.

Las siguientes cartas son algunas palabras para inspirarte a que puedas ser tú un nuevo embajador para el mundo. Quien con la palabra y el ejemplo pueda inspirar un mundo mejor a diestra y siniestra.

Que si ya tenemos suficientes conferencistas, te aseguro que no. En la misma localidad que habitas, tienes a decenas de ciudadanos a quienes nunca se les ha compartido una nueva manera de ver las cosas. Miles de personas jamás escucharán un buen discurso esperanzador, a menos que seas tú quien decida encontrar a tal público. En talleres, charlas, clases, conferencias, comparte tus hallazgos y vivencias, la sabiduría que estés viviendo. Importa más el mensaje de tu vida. Si eres profesional o no, joven o adulto mayor, adolescente o niño. Te desafío a ser conferencista, expositor, facilitador, un ser humano que hace de la enseñanza un estilo de vida. Quien vive la sabiduría, quien vive la enseñanza. Parece sencillo, pero es el trabajo de toda una vida.

Elige, de cualquier modo, mirar diferente, inspirando con la obra de la vida. Imagina que no sólo tu país es la patria, sino que todo el territorio del mundo lo es. Eres parte de la hermandad de la tierra patria. Bienvenido colega. No esperes, que nadie vendrá, ve tú porque hay mucha gente que no sabe que te espera, haz una conspiración. Dale sentido a tu vida, ayuda a otros a encontrar el suyo.

Carlos de la Rosa Vidal

Callao-Perú, 16 de Noviembre de 2012

CARTA **1**

Ayuda a crecer a otros y deja una huella que no olvide la historia.

El Viaje a la Libertad

Estimado colega:

Puedo llamarte ya colega porque el oficio no inicia cuando dictas tu primera conferencia, es mucho tiempo atrás de arduo trabajo, no hay tarea más exigente que la labor de maestro, y como conferencista vas a serlo.

Todas las historias personales de oradores profesionales de desarrollo humano tienen sucesos catalizadores, como acontecimientos que nos han retado. Miles de jóvenes y adultos desearon como en cualquier otra carrera triunfar como conferencistas, algunos centenares como en cualquier otro oficio emprenderán la búsqueda y vivencia del sueño. Por esta razón mi primera pregunta será: ¿realmente estás dispuesto a dar todo lo necesario y aun más para convertirte en orador profesional?

Quiero saber si en tu seno palpita una fuerza capaz de soñar con cambiar el mundo. Si es así entonces puedes ser tú quién elija el mundo para compartir un mensaje. Si no tienes el coraje para soñar tus conferencias y el arrojo que implica despertar para dictar conferencias de tus sueños, entonces solo bastaría desearte buen viaje en el rumbo que tome tu vida. Estas son las ideas que compartimos con mis maravillosos colegas Diego Arias, Fernando Ramos Leal y Pepe Cabral, cuando alguno de ellos no se encuentra comunicado nos decimos: ¡se ha ido a comer el mundo!

Algunos abandonarán y serán absorbidos por sus profesiones y oficios originarios. Pero si eres tú de aquella raza, que no importando la púas de un día frío, la indiferencia de tus propios amigos, entonces estoy escribiéndole a un hombre o a una mujer que lo único que tiene que pensar es dejar una huella y una leyenda que no olviden a quienes impactes con tu vida y tus charlas.

Cree en la fuerza sinérgica de un equipo, entabla amistad y alianzas estratégicas con organizaciones y profesionales de la oratoria independientes. Vive tu mensaje y no tendrás que subir al púlpito para compartir un sermón con tus allegados. Tus actos serán el mejor discurso. Crece y no tendrás que venderle tu alma a nadie. Que tu vida sea una obra de libertad y no tendrás que responder a preguntas incómodas. Sé un hombre o mujer que con sus actos inspire la pasión. Sé tan apasionado con la vida si tu ardor consiste en hacer crecer a otros. No tendrás que trabajar seis días a la semana para vivir solo un día. Vivirás siete días de la semana y en tus tiempos libres dictarás tus conferencias.

Con sinceridad apetezco sanamente vuestra posición de nuevo conferencista, porque el desafío de crecer en esta empresa es aun más estimulante que la propia conquista de la meta. Nunca deje de crecer. Disfrute la cima y nuevamente aventúrese al cañón de las oportunidades.

Es natural que el miedo te sirva de acompañante. Pero mayor será el miedo de quienes vean vuestro crecimiento. Y desearán mantenerlo bajo control, escapa de quienes se sorprenden siniestramente de tus triunfos. Procura ser libre con otros libres. Que no te importe las razones por las cuales no deberías hacer ciertas cosas.

10

Cuídate de los falsos amigos. De los vendedores de boletos a la cúspide. Boletos no existen. Solo nuestro trabajo será el pasaporte a la victoria. Como nuevo conferencista te recomiendo pensar críticamente. Cuestiona el mundo que te rodea. Y en tus conferencias comparte con tu auditorio cómo construir un mundo mejor. No critiques para destruir, analiza para reformar. Piensa para construir. Todo lo que ves en el mundo hecho por el hombre algún día fue nuevo.

Escribe, escribe y escribe. Todos los días. Lleva un diario personal, algún cuaderno de lecturas, algún borrador de ideas y proyectos, al que yo llamo IMD (Ideas de un Millón de Dólares, o de euros, pesos, soles)

No importa si al inicio tienes miedo, no hay problema. Me alegra que tengas miedo, quiere decir que estás vivo, es natural, te darás cuenta que mientras más conoces este mundo y esta carrera más en confianza te sentirás. Busca a otros viajeros, compartan el viaje. Busca mentores de palabra sabia. Encuentra maestros y en algún momento despídete de ellos agradecido. Con el tiempo te darás cuenta que la mejor profesión es la de maestro, te convertirás en uno de ellos. Ayuda a crecer a otros y deja una huella que no olvide la historia. Buen viaje colega.

CARTA **2**
→

Haz de tu vida una obra para los demás

La Conspiración de Cambiar Vidas

Estimado colega:

Principalmente son tres las etapas para desatar una carrera por la excelencia humana, la primera de ellas reúne toda nuestra historia personal, la misma que nos ha llevado a desarrollar un sentimiento de cambio, la segunda es aquella que suma todos los momentos necesarios para implementar tu propia construcción y crecimiento, tarea convertida en permanente.

La más importante de todas ellas es la etapa de la conspiración, cuando por fin reúnes tus mejores armas, suministros y artefactos para compartir con otros un camino de despertar, sueño y excelencia.

¿Cuántos años te tomará llegar a la conspiración? Puedo decirte que desde el mismo instante en que te haces un juramento de hacer de tu vida un instrumento para el crecimiento propio y de quienes te rodean, llamaste al universo para que conspire a tu favor. Y con aquella energía recibida te conviertes en un conspirador del cambio buscado.

La frase sinónima de conferencista inspirador debiera ser “promotor de libertad” o aun más “conspirador del cambio” porque en esencia eres un emprendedor hacia la libertad. Quien con la empresa de hacer crecer a otros, crece también. Quien soñando, hacer soñar. Quien con sus acciones, inspira obras más grande todavía. Por esta razón es imprescindible la conexión siguiente: la palabra en las conferencias y acción para la vida.

Admiro a los escritores, en una feria desarrollada en Lima, tuve frente a mí a Oswaldo Reynoso, muy conocido autor, maestro e intelectual peruano. No

pude más que abordarlo para extraer sus secretos en el arte de la escritura, a lo que rápidamente contestó: “Lee, lee, lee. Escribe, escribe, escribe y vive intensamente.”

En el 2011, volví a encontrarlo en una popular calle de Lima Cercado, mi pregunta era para absorber más réplicas del intelectual, no hay más secretos fue su respuesta. En los breves cinco minutos de conversación compartí con Reynoso mi historia con su frase sobre los secretos del escribir de años atrás. De cómo con su frase hice conspiraciones. Como en aquella oportunidad cuando en una concurridísima conferencia en el teatro de la universidad de ingeniería UNI en el 2008, de la frase encontramos una enseñanza para los emprendedores: “intentar, caer, levantarse y vivir intensamente”.

Un orador profesional, debiera ser un autor de conspiraciones positivas. No sólo un experto en estudiar, leer y hablar. Sino un especialista en prepararse, experimentar, compartir y conspirar elevando obras a su paso. Y poniendo las manos en la obra, manteniéndolas en ella. Que las gotas de la frente no sólo sean de pensamiento, sino la respuesta ante sol de la empresa.

Qué hermoso será cuando te encuentres habitando en el sueño. Y más hermoso aún cuando hayas decidido pasar a ser un nuevo tipo de orador, no un comunicador sin acción. Sino en actor comunicador. No trabajes sólo para ti, si puedes ayudar a construir una mejor nación. Si a la distancia, miles de kilómetros desde donde te encuentras, alguien puede despertar más agradecido gracias a ti.

Qué hermoso será cuando decidas ser ese nuevo tipo de conferencista conspirador. En palabras de un colega tan activo como inspirador, actuando como locos, porque una misión como ésta es de locos. Te recomiendo la frase iluminada de un conferencista emprendedor Fernando Ramos Leal: Haz que suceda. O la frase de un muy talentoso orador y activista Diego Arias Zapata: Sueña, Construye y vive, haciendo realidad los sueños imposibles.

O las palabras del muy auténtico Pepe Cabral, conferencista de palabra Humana con mayúsculas, sobre el fluir con la vida e invitarnos a tomar la vida como una oportunidad de crecimiento. Nuestro colega Fernando Isolini te invita a viajar e intentar llevar lo más lejos posible el mensaje, tanto como sembrar muy cerca en tu propio país.

Qué hermoso sentido adquiere la vida, cuando te tomas un trabajo de conferencista actor. Hasta puedes llorar de alegría porque tienes un motivo poderoso para vivir. Escribió Santa Teresa que se derraman más lágrimas por las oraciones contestadas que por las que no obtienen respuesta. Que tu vida sea una historia que no se olvide, que deje huella. Que se llore de alegría por obras construidas con entusiasmo e irrefutable sentido. Me pregunto si te llamarás a ti mismo conspirador del cambio.

Estimado colega, me hablarás del miedo inevitable ante la responsabilidad de emprender una carrera de conferencista conspirador. Te responderé. Tu trabajo no es hablar, tu trabajo es inspirar obras más grandes. Tu trabajo no es estar al frente de cien o diez mil personas, tu trabajo es cambiar vidas.

CARTA **3**
→*Inspiración*

Fuego en las Palabras

Estimado colega:

Uno de los discursos más elocuentes y motivadores que jamás se escuchó en la historia fue pronunciado por Winston Churchill ante un grupo de jóvenes estudiantes en una escuela inglesa. El primer Ministro con suma elegancia y tras un expectante silencio pronunció:

“Nunca se den por vencidos, nunca se den por vencidos, nunca se den por vencidos. Nunca, nunca, nunca. Ante nada que sea grande o pequeño, sublime o trivial, nunca se den por vencidos. A no ser que los aconsejen la convicción, el honor y el sentido común.”

Un silencio con una etiqueta de “y ahora qué” recorrió toda la sala mientras Churchill regresaba a su asiento. El discurso brevísimo de menos de treinta segundos dejó deslumbrados a cuántos les rozó las teclas de sus descorazonadas pasiones.

Siempre puedes estar seguro del efecto que puedes causar en tu auditorio si te preguntas qué resultados esperas producir. Si de antemano conoces qué esperas lograr. Si preparas cada detalle de tu presentación. Cada pensamiento que vas a compartir. Cada movimiento que puedes realizar.

Importa el continente tanto como el contenido. Un producto político podrá venderse en la medida que los mecanismos involucrados logren ser trabajados en cada detalle.

En el campo político esencialmente importan tres elementos. El liderazgo político, el programa político y la organización política. Sin liderazgo eficiente, no hay quien persuada eficazmente del programa y menos quien empuje el desarrollo de la organización.

Sin programa convincente sólo hay liderazgo de espectáculo y organización no comprometida. Sin organización política, no existe liderazgo auténtico, porque la existencia de liderazgo implica ineludiblemente la existencia de seguidores, y el programa... ¿a quién convencemos del programa?

Un escenario equivalente encontramos en la labor de comercio de ideas en el arte de hablar en público. Importan básicamente tres elementos: el orador, el discurso y el público. Como el líder, el programa y la organización. Como el vendedor, el producto y los clientes. Un orador ineficiente, desapasionado, arruinará el mejor discurso, las mejores ideas, y obtendrá un público indiferente y aburrido.

Un discurso pésimo, con ideas infortunadas, harán desinflar al orador y conseguirán un público desilusionado. Un orador sin público no es orador. Un conferencista sin aplauso sincero no tiene futuro. En mi reporte especial gratuito “Oratoria para Vender Ideas” ya lo explicábamos. El primer producto a vender eres tú. Conviértete en un maestro en la venta de tus ideas, pero antes que nada sé un maestro en tu propia venta de personalidad. Los seguidores comparten los ideales del líder sólo si antes este último ha sabido transmitir su pasión y su nobleza. Sólo si antes ha logrado venderse a sí mismo. Recuerda el líder encuentra la visión, el público sigue a un líder.

15

Tu crecimiento personal debe ser una de tus prioridades. Nadie compra ideas de quién no está comprometido con sus sueños e ideales. Sobre todo con su desarrollo como persona. Producir ideas es una tarea esencial. Tanto más esencial es reconocer que vayas donde vayas la vida es crecer y crecer. Si tu misión es ser buen líder, multiplicador de otros líderes, empieza hoy a crecer.

CARTA 4

Escribe y difunde tu mensaje.

Redacción Hipnótica

Estimado colega:

Todo aquel que lee y bien, alguna vez escribe. Los expertos, los detentores del conocimiento humano están llamados a compartirlo. El trabajo está en lograr no sólo la claridad de conceptos e ideas, sino también en resultar agradables para poder ser leídos hasta el final, hasta la última idea, hasta el último punto de un texto.

16

Los especialistas con habilidad para la escritura tienen una superior ventaja sobre quienes, aunque con autoridad en una disciplina, no escriben o no lo hacen con talento. En el campo de la oratoria profesional es una valiosa ventaja el redactar sus propios discursos, atendiendo a la frase que dicta: “uno no sabe lo que sabe hasta que lo escribe.”

Por esta razón en amplios programas de postgrado en universidades prestigiosas los estudiantes escriben profundos ensayos científicos, investigan, leen diferentes puntos de vista y organizan un argumento contundente.

Como experto quizá vuestra intención es escribir para sus clientes o para enriquecer la disciplina. Con ánimo divulgativo, ensayístico, técnico o en la generación de un debate. ¿Es difícil escribir? ¿Qué recursos o estructura mínima debo dominar? ¿Cómo redactar un artículo aceptable?

Escribir y bien, es un trabajo. En los tiempos del Poeta Horacio en Roma, sus lectores leían: "El que ha encontrado un tema adecuado a sus facultades no dejará nunca de encontrar palabras elocuentes y una expresión lúcida." Un proverbio da cuenta por ahí: “a escribir se aprende escribiendo.”

En efecto, si usted practica escribir un párrafo, puede hacer una página. Porque una es simplemente el conjunto de párrafos. Usted puede escribir un

artículo o ensayo, porque son un conjunto de páginas. Escribir es un trabajo serio. Requiere además de la imprescindible competencia en la comprensión de su tema, una capacidad para poner sus ideas por escrito con claridad, tal vez utilidad, con un aceptable manejo del lenguaje.

Sin duda tenemos a centenares de especialistas redactores que tienen una conducción promedio del idioma, que sin embargo, a pesar de ser muy profundos en sus descripciones, no logran atrapar hasta el final a sus fatigados lectores. ¿Dónde conseguir las herramientas de un escritor que logra ser leído hasta el final?

Lograr una especie de seducción con sus palabras requiere un talento para leer como escritor. Sencillo. Cuando encuentre usted a alguna autoridad en su campo, quien además atrapa a su lector hasta la despedida, léalo no como lector, léalo como escritor. Con la finalidad de inspirarse en su estilo, para encontrar el suyo en sus escritos.

Mi recomendación personal es leer, además de los autores del conocimiento de su campo de especialidad, a los clásicos de todos los tiempos, si su intención es escribir bien. No sólo escribir y redactar 1000 artículos, puede hacerse de forma aceptable, con calidad, pulcritud, eficacia, comprensión, utilidad, esmero, revisión, profundidad y seducción.

Activistas del Optimismo

La magia inalcanzable de escribir y tener lectores en todo el mundo hoy es posible en cualquier momento y en todo el globo. Escribir y publicar en las redes sociales puede marcar una considerable diferencia en vuestra carrera profesional, en la visión de su sueño o en la defensa de la paz.

Internet ha devenido en una democracia de posibilidades para los amantes de la pluma. Un trampolín para alcanzar lectores en todo el mundo. Para ganar dinero o impulsar activismo. Para vender sueños o contagiar entusiasmo. Para convertirse en una poderosa herramienta de marketing personal o para compartir informaciones y noticias que jamás encontraría en un medio periodístico tradicional.

El nuevo contexto ha contribuido para aprender a escribir estratégicamente. No es lo mismo escribir para el buscador Google que para las

redes sociales. Decenas de los nuevos expertos de internet están beneficiándose del poder ilimitado de las palabras en blogs, foros y las redes sociales. Cuando publiqué mi primer artículo desconocía ingenuamente los alcances de escribir en internet.

La oratoria y la escritura son dos mundos para permitirme vivir apasionado. Mi pregunta es cuáles son los mundos y las pasiones que pueden mantenerlo enamorado para vivir. En el año 1997, con dieciséis años tuve mi primer gran contacto con internet, recuerdo la primera página web que visualicé en pantalla, la del diario El Comercio de Lima, quien organizó un taller de internet para periodistas escolares. Desconocía cuán determinante iba a resultar aquel primer contacto con la red de redes.

En un primer momento publicaba mis artículos en mi revista “Impacta” de ocho páginas, impresas y en fotocopias repartidas al término de mis charlas presenciales con jóvenes y estudiantes. Trasladarme al mundo virtual años después cambió completamente mi visión de la escritura y de los lectores.

Transformé algunos artículos míos, redactados desde tiempos universitarios, en textos para internet. Pronto descubrí algunos patrones para transmitir un mensaje con eficacia, rapidez e impacto. Escribía como dictaba mi corazón. Logré emplear mis competencias para comunicarme en público, en mis habilidades para escribir.

Con el título “La Filosofía del Conspirador” publiqué mi primer artículo en internet, en un llamado a embarcarse en un proyecto propio de crecimiento y de compartir. Aquel 13 de septiembre de 2005, el foro Conspiradores del Cambio con 2500 miembros se convirtió en mi primera audiencia y lectoría en el espacio virtual. En adelante, a mis textos los subtité: “notas de prensa para conspiradores del cambio NPCC”

Todavía mejor es publicar en las redes sociales, las ventajas son indiscutibles. Son medios súper rápidos y eficientes para emplearlo como herramienta de marketing. Para potenciar su marca personal. No me refiero exclusivamente a redactar mensajes de 140 o 160 caracteres sino, de publicar enlaces en tus redes sociales hacia su web o blog o el lugar de descarga de su artículo completo.

En fin, Escribir debe convertirse en una competencia más, una habilidad urgente, para profesionales sobre todo independientes y freelancer. Consultores y formadores. Coaches y líderes. Emprendedores con experiencia. Expertos con

habilidades ampliamente solicitadas. Usted puede y debería escribir su primer artículo en internet.

Hasta este punto considero innecesario incidir en las razones por las cuales escribir puede marcar una gran diferencia en su carrera. Y publicarlo en internet puede ser una plataforma para despegar una carrera sin límites. Sencillamente escribir en internet otorga un poder irrefutable.

Algunos gurús de internet, cuentan haber publicado hasta mil artículos, otros 300, personalmente mi estrategia fue redactar un buen artículo cada pequeña temporada. Cada texto desde borrador hasta versión final puede tomarle un tiempo entre un día y medio año, por cuestiones de investigación, profundidad o intención. Expertos de internet escriben un artículo o post en una hora, para satisfacer la demanda de sus clientes, posicionarse en internet. Por lo cual publican un artículo diario. Lo animo a crear un blog en: www.wordpress.com, www.blogger.com. En google o en su buscador favorito indague sobre cómo escribir artículos con capacidad, esmero y disciplina, tenemos muy buenos consejos. En artículos, reportes y libros de libre circulación.

Empiece con tranquilidad no se trata de escribir un millón de artículos, sino de escribir un mensaje, aunque breve, con calidad de contenido, escritura y presentación. Puede emplear el escribir artículos como un objetivo de marketing, periodístico, profesional o activista.

Con las decenas de artículos publicados he confeccionado libros electrónicos de libre descarga que han contribuido en mi propósito de compartir una invitación a atreverse a crear un mundo propio más positivo, con optimismo inteligente, lejos de la razón pesimista y del positivismo superficial.

Escribir ha fortalecido mi pasión de activista del optimismo, ha contribuido en mi carrera de orador profesional. En mis libros y reportes sobre el arte de comunicarse efectivamente en público siempre incido en la capacidad de crear sus propios textos y escribir sus propios discursos. (Enciclopedia de Oratoria Motivacional, Persuasión Hipnótica, 10 Secretos para una Conferencia de Alto Impacto, Oratoria para Vender Ideas, Cómo Ser un Expositor Profesional)

Escribir es crear. Y crear es emplear el ejercicio de una libertad que nadie puede arrebatarse. Usted podrá darse cuenta que cuando crea, escribe o inventa puede reconocerse como hombre o mujer libre. Crear, de algún modo, es ejercer la libertad.

Por esta razón mis artículos tienen una orientación a promover esta libertad, a darnos la oportunidad de crear instantes memorables, la vida o la inventamos o nos la inventan. Escribir es algo semejante. Escribir es despertar, no hallar. En realidad escribir no es resolver, sino propiciar. La escritura del activismo es así. Los textos de la redacción científica tampoco pretenden ser inamovibles.

Escribir artículos en internet puede disparar su carrera si su intención es ser escritor profesional. Hace exactamente cinco años, el 18 de junio de 2006 Publiqué en internet mi primer libro “Enciclopedia de Oratoria Motivacional” incluí en sus páginas algunas de aquellas primeras notas de prensa. Qué produjo: Número uno: la satisfacción personal de compartir un texto útil para novatos y expertos, principiantes y formadores. Dos: Difusión de mi trabajo, marketing personal. Tres: Amigos de todo el mundo. Cuatro: Difusión de mis ideas sobre una Conspiración optimista del cambio personal.

Para aquellos que han desarrollado una carrera de escritor en internet es mi deseo invitarlos a narrar la historia de sus inicios. Lecciones y hazañas. Comparta su primer artículo en internet en Facebook, Twitter, LinkedIn, Youtube (Al convertir su artículo en video o audio)

20

Quiero invitarlo a escribir, inspirarle para compartir su mensaje, conocimientos, consejos, ambiciones, sueños e ideales. En algún lugar del mundo jóvenes, mujeres, adultos mayores, buscan una palabra que usted podría redactar. Escriba y responderán. Si desea ser famoso publicando en internet, puede hacerlo. Si quiere cambiar el mundo, escriba. Empiece por allí.

10 Consejos de Redacción Hipnótica:

- 1.- Defina cuál es la intención, qué pretende con su texto, para enfocarse en redactar un tema específico, en la búsqueda de una invitación a vender, solucionar, deleitar, entretener.
- 2.- Conozca a su auditorio, defina su público, qué necesitan sus lectores, quienes son.
- 3.- Escriba un título de impacto, es el color y el primer atractivo seductor de su texto.
- 4.- Emplee la técnica de la pirámide invertida, Narre de lo más importante a lo menos importante. En el primer párrafo cuénteles lo mejor de todo el texto, en el cuerpo desarrolle la idea, al final resuma todo lo mejor del texto.
- 5.- Escriba con un lenguaje de Marketing, redacte de modo atrayente, cuénteles a su auditorio, dialogue con él. Explíqueles con palabras seductoras.
- 6.- Redacte con frases y párrafos cortos, para las redes sociales no importan los tratados filosóficos, aunque si pretende hacerlo, muy bien habrá definido su público objetivo, sin embargo mi recomendación es ser breve pero denso. Sencillo pero profundo, fácil pero potente.
- 7.- Esmérese por la calidad del contenido, escriba para las redes sociales, para internet, para google, nunca olvide además que su intención es forjar una personalidad de experto. Profundice en sus conceptos, desarrolle con tiempo sus ideas, simplemente esmérese por los argumentos.
- 8.- Esmérese por la calidad del lenguaje, Internet y las redes sociales han propiciado el retorno a la escritura, el empobrecimiento de la calidad de la misma. Nuevamente le recuerdo que usted desea forjar una marca de especialista y autoridad. Esmérese por su lenguaje en la escritura, sin perder la eficacia del lenguaje de medios para los lectores de facebook o twitter.
- 9.- Investigue y lea ampliamente, no sólo para mantenerse actualizado, lea también para aprender a escribir. Descubra los patrones de cómo otros expertos redactan e hipnotizan a su audiencia para convertirlos en futuros clientes.

10.-Coloque su logo personal, fotografía o rúbrica. Añada links hacia su web o blog, a su página de negocios a sus direcciones en las redes sociales. Describa en dos líneas quién es usted. Especialista en redacción hipnótica para negocios en línea, experto en oratoria motivacional para líderes de alto nivel.

Lea muchísimo si pretende escribir. Viva considerable e ilimitadamente si su deseo es escribir en el mundo de la información y el conocimiento. Lea para aprender y vivir. Viva para aprender y sepa qué escribir. Escriba para ayudar a otros a vivir mejor.

No hay mayor satisfacción para un escritor de internet cuando un joven envía un correo electrónico con el mensaje de: “gracias a usted ahora me gusta leer,” “hoy me arrancó todas las sonrisas que necesitaba,” “sus palabras me ayudaron mucho.”

Escriba. Lea. Viva. Comparta. Aprenda. Tanto si usted reúne una experiencia de 50 años en un ramo en particular, en marketing, ciencias o educación. Escriba aunque sea para que puedan leerlo sus nietos. Y será encontrado en la web o en las redes sociales cincuenta años después por sus póstumos descendientes. Gracias por escribir. Gracias por leer.

CARTA **5**

El único secreto es que no hay secretos

La Oratoria de la Pasión

Estimado Colega:

El texto de esta carta puedo resumirlo en pocas palabras: Hable de lo que esté profundamente enamorado. Conozca ampliamente su tema para amarlo, y amando sepa defenderlo como a una cruzada. Hablar en público debe resultar un acto de servicio. Verá que no existen secretos en la oratoria, más que hablar de la pasión.

23

Cuando sabe que defiende una causa justa hasta no importa la dicción, ni la retórica. Sin embargo debe saber ayudarse de una esmerada expresión y aprovecharse de las galas del lenguaje. No hablar sin más como endemoniado, para hablar de la pasión déjese llevar para exponer auténticamente apasionado.

Hable de su pasión, con vivo interés para absorberlo como para compartirlo. Este método no significa un solo modo de expresar el tema de su causa, muy por el contrario, observamos a hombres y mujeres de hablar pausado y reflexivo, a otros más, muy vehementes y entusiastas de veloz departir, todos igualmente apasionados.

Inspírese en el mundo. El poderoso sentir hacia una idea o propuesta debe sumergirlo en un amplio programa de investigación, cuestionamiento, comprensión, agudeza e intuición.

Piense críticamente, jamás ame una idea sin antes conocer todos los puntos de vista posibles, aún los contrarios. Su pasión será una farsa si sólo defiende sin conocer las debilidades de su propia propuesta. Sea una contradicción en permanente aprendizaje. Huya de los fanáticos que no cuestionan la estructura y la génesis de sus creencias.

Usted es un vendedor de ideas, no se habla en público sin más. Siempre hay un objetivo, aunque oculto, una intención en espera de respuesta. Por lo mismo, cultívese hasta más allá de sus últimos maestros. Pregunte hasta su muerte, un maestro hace preguntas para aprender y para hacer pensar. Un maestro lo es porque al obtener respuesta a sus preguntas le permite ser un poco menos ignorante del mundo. Exponga en seguida de una ardua preparación.

Hablar con cultura no es compartir ante un auditorio los extractos de centenares de libros leídos, es hacerlo con reflexión y argumento. Podrá recordar a las decenas de expositores durante su vida, desde los maestros de escuela, universidad, instituto, hasta los oradores de plaza, políticos consumados, intelectuales, estadistas, portavoces, especialistas. Quién lo cautivó con su mensaje, sus formas, qué exactamente hizo de su exposición un acto inolvidable o seductivo. Quién resultó apasionado. Envolviendo en el proceso a nuevos reclutas a las ideas de su empresa.

Aléjese del dilema estéril del si el orador nace o se hace. Todos han nacido de un padre y una madre. Así llegaron al mundo. Es muy cierto también que puede usted ser un orador que nació con el don, quien en su primera exposición se presentó como todo un maestro. Sin embargo pronto descubrirá el encargo de cultivarse una pasión. El salto de un especialista a orador, es sencillo: herramientas y práctica.

Comparto algunos consejos para una exposición con un alto nivel de impacto, el amplio desarrollo de estas ideas los podrá encontrar en mi ebook de libre descarga: “Persuasión Hipnótica, 10 Secretos para una Conferencia de Alto Impacto.”

1er Secreto:

Saber qué ideas vender

- 2do Secreto:

Emplea un lenguaje marketero.

- 3er Secreto:

Captar la atención del oyente. Conéctate con tu auditorio

- 4to Secreto:

Hacer Sentir lo mismo que tú sientes con lo que sabes.

- 5to Secreto:

Comprométalos y dígales por qué es importante lo que les está diciendo.

- 6to Secreto:

Énfasis, énfasis, énfasis, Velocidad y volumen; contrólalos.

- 7mo Secreto:

Emplea el poder de la mirada.

- 8vo Secreto:

Crea puntos en común. Revela las ventajas de tu idea

- 9no Secreto:

Encuentra algo original que supones nadie más le daría a tu público.

- 10mo Secreto:

Aplica el 4to Secreto de una manera especial. Cada oportunidad de comunicación en público tiene que ser una experiencia creativa en acción influyente.

Deseo compartirte además mi pequeño breviario de comunicación en público:

25

1.- Poner el corazón en las palabras:

Quien habla con y desde el corazón, también se dirige al corazón de quienes lo escuchan. El poder de la sinceridad y la convicción, entregados en la palabra, capturan al oyente, cual magia en una exposición. Jamás se ha conocido de ningún orador sin entusiasmo natural que mueva espontáneamente las pasiones de sus oyentes. Tal vez el tema tratado nos remita a la historia y el patriotismo, pero en dos oradores distintos uno que utiliza sólo razones y nada de pasión no igualará al segundo, quien tal vez sin dotes de gran orador, sienta y haga sentir que nos habla desde el corazón.

2.- Interesarte sinceramente por el público:

Te diriges a personas no a un jurado que va a condenarte. Interesarte por interesarlos es el gran secreto para despertar a un genio orador. Quien da recibe, se recibe para dar.

3.- Procurar que el mensaje sirva para construir, jamás para destruir:

La historia está llena páginas sangrientas motivadas por las grandes dotes de liderazgo de quienes emplearon la elocuencia para condenar y matar. También las mejores líneas del pasado la escribieron personas que con las palabras movieron a las masas en favor de la libertad, la paz y el amor.

4.- Reconocer que las palabras tienen poder y saber que todos tenemos derecho a cambiar o evolucionar nuestras ideas:

Esto es mágico: Convierte a las palabras en solo palabras cuando provengan para destruirte. Por otro lado las palabras son poderosas cuando con ella construyes, sólo depende de nosotros darle la importancia debida. El punto de perspectiva es esencial.

Si tú crees que las palabras son ofensa, así serán. Si esas mismas palabras tú las consideras palabras sin vida, así será. Las palabras tienen un poder irrefutable, sin embargo nuestra respuesta es nuestra. Además, en otro punto, tenemos derecho además a evolucionar nuestras ideas, el cambio es permanente.

26

5.- Fomentar en todo momento la excelencia del ser humano:

Dirigirse a los demás conlleva la responsabilidad de contribuir a engrandecer al ser humano. Si empleamos nuestra comunicación para colaborar con este servicio, fomentaremos la calidad humana.

6.- Actuar con sencillez, los oradores auténticos no se conducen con soberbia:

Algunos consideran que conquistar con dotes oratorias los hace superiores al resto. Nada tan alejado de la verdad. Pues hablar debe servirnos para acercarnos a nuestros semejantes, jamás para alejarnos. Se conquista más con miel que con hiel.

7.- Vivir comprometido con lo que se comunica:

Vivir en concordancia con lo constructivo del tema que dominamos es una actitud de honestidad para con nosotros y para con los demás. Quien sólo habla

pero no hace es como quien habla de vender y jamás ha vendido, o como quien enseña a cantar y jamás cantó ni la cucaracha...

Despertar al genio orador no es convertir a un tímido en un líder infalible, sino descubrir al comunicador natural que hable desde el corazón, se interese por los demás y por él. Y que además haga de cada palabra un instrumento para construir.

CARTA **6**

—————→

Hablar con franqueza

Hablar con el Corazón

Estimado colega:

Pronuncie su discurso de forma tal que produzca el resultado que usted espera. Escriba el propósito de su charla, qué pretende lograr. Todo gira en torno a esta visión. Hable con el corazón, y naturalmente. Presente argumentos ideas e imágenes. Anticipe el resultado de su exposición.

El Experto en argumentación Joaquín Doltz escribe. “Finalmente, si el argumentador quiere verdaderamente alcanzar su objetivo, debe estudiar, anticipar y tomar en consideración la postura del destinatario.”

El 28 de agosto de 1963 Martin Luther King, Jr. Pronunció:

“¡Hoy tengo un sueño! Sueño que algún día los valles serán cumbres, y las colinas y montañas serán llanos, los sitios más escarpados serán nivelados y los torcidos serán enderezados, y la gloria de Dios será revelada, y se unirá todo el género humano. Esta es nuestra esperanza. Esta es la fe con la cual regreso al Sur. Con esta fe podremos esculpir de la montaña de la desesperanza una piedra de esperanza. Con esta fe podremos transformar el sonido discordante de nuestra nación, en una hermosa sinfonía de fraternidad. Con esta fe podremos trabajar juntos, rezar juntos, luchar juntos, ir a la cárcel juntos, defender la libertad juntos, sabiendo que algún día seremos libres.”

Nunca olvide las palabras de George Bernard Shaw: “Los espejos se emplean para verse la cara; el arte para verse el alma.”

Finalmente, sé humano en tus presentaciones. Es lo único que pido en todo lo escrito sobre mi tratado de persuasión hipnótica: Sé humano en tu oratoria.

Como decía Emerson: "No vayas por donde el camino te lleve, Ve por donde no hay camino y deja huella."

Habla con franqueza, sinceridad, sin afectaciones, ni soberbia.

Mi consejo personal es que tienes que hablar como tú mismo, no como tu profesor de oratoria, ni como el presidente de turno, ni como la reina de la Antártida. Habla como tú. Como tus ideas son, en lo que te vas convirtiendo. Me duele en el alma cuando en internet veo a niños hablar igual. También soy partidario de la teoría de la imprescindible diferencia. Me preocupa que en mi oficio, que ha sido orientar en la palabra hablada, tengamos a profesores que enseñan a hablar a todos de la misma forma. Triste. Creo en la naturalidad, en la espontaneidad, en la empatía y el calor humano, no en oradores robotizados y de un solo tema compartido. Creo en la libertad y en la pasión del alma para comunicar humanidad. Podría escribir ampliamente, me emocioné al redactar estas palabras...

En oratoria no imites, habla desde quién eres, es el breve consejo que puedo darte.

*Vivir para servir*

Cómo Hacer una Carrera de Conferencista

Estimado colega:

30

Me gusta saber que tienes 60 años o 15, me encanta que tengas 22 o 49. Qué maravilloso que tengas 28, 30 o acercándote a los 40. Espectacular si son más de 70 años o menos de 12. Comencé mi carrera de orador a los 11 años y quiero morir como tal. Hasta sé que algún día dictaré el último discurso y sé cuál será el mensaje. Es el mismo que transmito en cada oportunidad. Con la misma pasión que me hierva el saber que estoy vivo.

Han pasado 20 maravillosos años desde mi primer discurso en público. Dicté mi primer taller hace 9 años y profesionalmente dicto conferencias desde el año 2004. Que si fue sencillo, nunca. Qué hice, simple: mi insatisfacción por encontrar en cada esquina más que pobreza material, miseria mental. Ceguera y desencanto. Ya era demasiado tarde para ser pesimistas. A los 18 años empecé dictando charlas gratuitas en los colegios cercanos a mi localidad, a grupos juveniles, y con el tiempo talleres de oratoria, en donde los contenidos eran obviamente temas de formación humana y comunicación. Mis últimos años universitarios los dediqué a armarme un programa de formación intelectual, a construirme una biblioteca y empecé a asistir a innumerables conferencias y talleres de formación humana.

Fui redactor en algunos diarios de la ciudad de Lima y el Callao en Perú. Renuncié al periodismo para dedicarme a caminar a pie por toda la Capital de mi país, por las grandes avenidas para buscar conferencias y talleres para dictar.

Dicté decenas de charlas gratuitas. Me contrataron para dictar talleres de oratoria, en donde nuevamente trabajaba temas de formación humana.

Que si alguna vez me vi desalentado, la verdad solo cuando vi que podía tomarlo como una carrera, entonces descarté la palabra carrera y sentí que había descubierto mi sentido de vida. Entonces ya nada fue igual. Caminé por meses por aquellos años 2004, 2005 para buscar auditorios, años que recuerdo con especial cariño porque mi rostro reflejaba mi entusiasmo por saber que estaba en algo que valía el esfuerzo.

Por cerca de cinco años trabajé en algunos institutos de enseñanza superior, y hoy tengo centenares de participantes de mis talleres, quienes hoy desde sus buenos trabajos recomiendan mis conferencias y talleres.

Pasé por situaciones personales difíciles, pero mantuve siempre dentro de mí la fortaleza, de que al recuperarme de tiempos oscuros podría regresar como nunca antes a compartir que lo que había encontrado en mí para poder inspirar a otros.

¿Qué puedes hacer tú? Aprovechar todo lo que esté a tu alcance. Invita a otros conferencistas a una reunión en tu ciudad, a dictar conferencias juntos. Reúnete con grupos empresariales para compartir charlas. Especialízate en alguna rama del crecimiento humano. Aprende mucho, vive igual. Y haz de tu vida tu mejor discurso.

Si te encuentras en los inicios, empieza a buscar charlas gratuitas. Si tu mundo es la empresa, ve a las asociaciones profesionales y de emprendedores, busca entrenarte en el desarrollo de conferencias, asiste a los talleres y conferencias de facilitadores, mentores, coach, lleva diplomados, lee mucho.

Entrevista a gente que tiene algo que aportar al mundo, esto puede resultar sumamente importante. Asóciate con otros colegas para crear grupos de mentes maestras o equipos de liderazgo colectivo. Una grata experiencia es el grupo Farric, creado con un equipo de colegas conferencistas de alto nivel de cinco países. Ha servido como comunidad de aprendizaje. Mis colegas y hermanos farric, quienes hoy han alcanzado un buen éxito en sus carreras de conferencistas.

Hoy me escriben decenas de personas quienes desean comenzar una carrera de conferencistas. A veces noto que sólo están buscando la fama y los viajes en avión, los hoteles, la admiración. Lo siento no apunto a este tipo de showman, busco gente realmente comprometida. Tengo una pregunta poderosa que siempre hago a quienes inician su carrera de conferencista, y algunos de ellos son hoy muy reconocidos a nivel internacional. Esta pregunta me gustaría

hacértela sólo si realmente estás decidido a convertirte en un conferencista. Escríbeme y contáctame a través del facebook, te sugiero leer mi libro electrónico de descarga gratuita: “Persuasión Hipnótica, 10 Secretos para una Conferencia de Alto Impacto. En www.google.com

Escribe, lo hemos mencionado varias veces en este documento. Publica. Tus libros te traerán conferencias para que puedas vivir de esta profesión. No te apresures en publicar. Nunca veas a otros conferencistas como competencia, nadie dictará una conferencia como tú. Ni con el mismo mensaje. Jamás. Por sobre todo vive tu vida.

Promueve seminarios, congresos de desarrollo personal, si eres psicólogo invita a otros psicólogos, inviten a conferencistas internacionales a sus talleres y conferencias. Viajen por todo el país, buscando contactos, asociaciones, universidades, cámaras de comercio, escuelas, municipalidades, gobiernos de estado, gobiernos nacionales, ministerios, federaciones de trabajadores, redes de emprendedores, busquen a especialistas en ventas de cursos y conferencias. Indaga, busca en internet, en las redes sociales, en youtube, en blogs, contacta a mentores, especialistas en oratoria para mejorar tus habilidades de comunicación. Asóciate a conferencistas internacionales, llévalos a tu país para realizar encuentros. Cobra por tus conferencias y nunca dejes de dictar también charlas gratuitas. Sobre todo a quienes más necesitan escuchar buenos mensajes, pero jamás tendrán acceso a este tipo de información.

Estimado colega, me gustaría escribirte más cartas, esas serán las de nuestro próximo encuentro cuando sepa sobre tu nueva aventura como conferencista.

Es una misión maravillosa. Lo más hermoso es agradecer las gracias. Que te inspira a seguir avanzando. Escribe la historia de tu vida. Ayuda a escribir los lineamientos de las biografías de quienes te rodean.

Inspira y serás inspirado. Recuerda que Carl Jung escribía: “el encuentro de dos almas es como el contacto de dos sustancias químicas: si hay alguna reacción, ambas se transforman.”

No prometas, sorprende con tu vida. Haz de las conferencias tu conspiración, te llamarás a ti mismo un constructor de sueños, yo sé que sí. Mucha gente tiene miedo en lugar de seguir sus sueños. Siente tu miedo, y observa. Aprende. Conversa. Ten un diálogo interior.

Si controlas tu voz, tu diálogo, entonces podrás dominar tu respuesta ante la vida. Aquieta a esa voz miedosa. Y atrévete. Solo hazlo, y deja a la vida, las

mejores recompensas. Cuando emprendes una acción no puedes estar seguro de los resultados, pero si continuamente te diriges hacia tus sueños, es inevitable que te lleva hacia a algún lugar diferente.

Nadie sabe dónde cómo será el futuro con exactitud, ni los mejores futurólogos. Pero saben una cosa, que si no hacemos algo de todos modos algo sucederá. Y hacia algún seremos llevados. Qué deseas que suceda. Te desafío a conspirar. Sé un conspirador del cambio.

Epílogo

Tu Testamento Espiritual

Si lo único que escribieras fuera tu testamento espiritual yo podría decir que ya tienes un mensaje único. Si tienes hijos entonces escribirás para ellos. Si todavía no los tienes, entonces escribe a las futuras generaciones, si tus hijos están pequeños, qué hermoso será cuando lean algo escrito años atrás. Si son mayores entonces igual, quiero preguntarte cuál es el mensaje esencial que escribirías en una carta al futuro.

El estilo de este documento es una carta, es mi testamento espiritual para quienes decidan en el futuro convertirse en conferencias de crecimiento humano. Es mi mensaje para aquellos que asumirán la misión de hacer con sus vidas un verbo y una poesía. Es mi mensaje para nuevos conspiradores del cambio que emplearán la oratoria como herramienta para la superación y la inspiración.

Cuál será tu mensaje esencial. Te desafío a que escribas una carta para tus descendientes, ése será tu testamento espiritual. Escribe porque tú no serás eterno y tu mensaje tiene que permanecer registrado. Escrito nuestro mensaje nos sobrevivirá.

Escribe muchas cartas, y estoy seguro que serán la piedra sobre el cual se edifique tu discurso en público. Escribe para que puedan leerte. Todo escrito siempre tiene algo bueno. Esmérate por entregar tu corazón en tus palabras, pero fundamentalmente en tu vida. Haz de tu vida tu mejor discurso. Que tu mejor discurso sea la sabiduría de tu vida.

Lee libros, pero también lee la vida. Aprende las enseñanzas de los antiguos pero también vívelas. José Luis Borges escribió: “que otros se enorgullecen de lo que han escrito, yo me enorgullezco de lo que he leído.”

Lee, no importa si mucho pero vive sabiamente. Escribe no importa si mucho, pero lo mejor de tu sabiduría. Un hombre o una mujer al pasar los años terminando siendo o personas con arrugas o personas muy sabias. O viejas o hermanos del mundo. Una persona inmadura no es quien sonríe, sino quien acepta al mundo tal como es, y hace con su vida algo que vale el esfuerzo por mejorarlo.

Un simple mortal es capaz de hacer grandes cambios. El mundo lo hicieron pequeños hombres y mujeres con grandes voluntades y arrastraron seguidores quienes provocaron los grandes cambios. Sé de esta estirpe.

Este año 2012, fundé Tierra Patria, Universidad de Adultos para llevar charlas gratuitas a todo el Perú, a jóvenes de pocos recursos económicos, a mujeres, a emprendedores jóvenes, a adultos mayores. Es una poderosa misión, inspiradora. La universidad popular Tierra Patria tiene por fin promover a través de actividades y talleres el crecimiento humano de poblaciones que más necesitan escuchar y vivenciar estos mensajes pero que jamás podrían pagar por un seminario o taller como los que dictamos en empresas y organizaciones.

Muchos colegas, amigos y simpatizantes se están uniendo a esta noble causa, de ayudar a levantar la esperanza y el poder interior, de recordarles a las personas que ellos están vivos, que hay luz, que se puede, acompáñame en esta labor. Hagamos algo por nuestros países.

En el año 2005 fundé el movimiento Conspiradores del Cambio, como un llamado a asumir tu vida y tu responsabilidad con el mundo. El movimiento no tiene jefes, ni seguidores, me han escrito de diferentes partes del mundo para decirme: “Carlos, yo también soy conspirador del cambio”

35

Me ha emocionado siempre saber que aquel llamado está haciendo muchas cosas. En muchas partes del mundo. Qué esperas. Nadie vendrá. Ya es muy tarde para el pesimismo. Ya es muy tarde para lamentarse, ya es muy tarde para quedar sin levantarse. Recuerda la canción de Facundo Cabral: Hoy es un nuevo día para empezar de nuevo.

Siempre es un nuevo día. Sólo por hoy hazlo mejor. No busques ser el primero entre los primeros, la vida no es una competencia, si lo es entonces es una frustración sin consuelo. La vida es para hacer algo. Y ese algo solo depende de ti. Siempre haz bien lo que tengas que hacer, corrige y esmérate por hacerlo mejor, sin competir, aprendiendo, con gratitud. Niño, joven, mujer, adulto mayor, te agradezco el comienzo de tu misión.

Gracias Millonarias colega por tomar la decisión de levantar líderes en tu localidad, en tu país. ¡Te necesitamos en esta conspiración!

Con cariño y afecto



Carlos de la Rosa Vidal

Callao-Perú, 16 de Noviembre de 2012

Si deseas Unirte a la Cámara Internacional de Conferencistas:
Envía un Email a Carlos de la Rosa Vidal:

Email: carlosdelarosavidal@gmail.com

Cel.: +51 992 389 446



La Cámara Internacional de Conferencistas es una comunidad internacional de formadores profesionales. Tiene la misión de contribuir con el trabajo de los conferencistas, consultores, facilitadores, coaches, mentores y profesionales de la formación profesional. Para asociarse requiere presentar:

36

- 1.- Presentación y Resumen de actividades de formación
- 2.- Fotografía oficial del formador
- 3.- Fotografías de actividades de formación
- 4.- Cartas – Formato de Presentación y respaldo de colegas y/o mentores.
- 5.- Valor por Membresía.

Beneficios:

- 1.- Respaldo de la Cámara en sus actividades de Formación.
- 2.- Empleo de logos de la Cámara..
- 3.- Descuentos para Programa Internacional de Certificación de Conferencistas
- 4.- Descuentos para Programa Internacional de Formación de Nuevos Conferencistas.
- 5.- Derecho de Publicación en la Revista virtual de la Cámara.
- 6.- Directorio de Conferencistas
- 7.- Formar parte de las comisiones de la Cámara.
- 8.- Realización de eventos de formación con conferencistas de otros países.
- 9.- Sesiones de Mentoring para Nuevos Conferencistas
- 10.- Número de Miembro de la Cámara: CIC-000

POEMA-TESTAMENTO

Si Viviera Mis Últimos Días

Por Carlos de la Rosa Vidal

*Si estuviera viviendo mis últimos días
Viviría cada día emocionado,
me arrodillaría ante el mundo para hacer de cada acto
mi grito de gratitud.*

*Si viviera mis últimos días
los viviría como si fueran los primeros.
Contemplando fijamente, tal vez llorando por la emoción de estar vivo.
Inspiraría al mundo allí dónde nunca hubo primavera.
Buscando el sol que nunca antes amaneció,
abriendo los aires como un libro lo es
por un niño que muy pronto aprenderá a leer.*

*Reconocería la inmensidad del universo
para saberme humilde ante los siglos y las galaxias,
lloraría de felicidad por descubrirme humano.
Dictaría cada discurso como si fuera el primero o el último.*

*Me haría conspirador de un mundo de amor.
Transmitiría mi pasión en cada palabra, en cada obra.
Si viviera mis últimos días caminaría para emocionarme con el caminar
abrazaría para emocionarme con el abrazar,
saludaría como saluda alguien que se despide o que recién llega.*

*Mantendría este poder inspirador
y esta emoción que siento al escribir en estos momentos.
Mantendría esta lágrima que rueda mi rostro al escribir.
En cada acto que pueda, y aunque me olvidara de hacerlo
estoy seguro que siempre recordaría volver a empezar.*

*Si viviera mis últimos días
no me importaría cometer errores si puedo crecer.
Contagiaría mi entusiasmo por sentir que se existe.*

*No podría contener mi urgencia por vivir,
mi desesperación por ser paciente para contemplar el mundo.
No me tomaría tannnnnn en serio,
porque yo tal vez no seré ni un recuerdo fugaz
a los milenios que vendrán.*

*Si viviera mis últimos días,
viviría de verdad
no tendría miedo a morir,
como jamás lo tendría a vivir.
Sonreiría a un hermano de la tierra-patria.
Ayudaría a crecer a otros por la emoción
de construir el mundo de otros que no conoceré.*

38

*Si viviera mis últimos días
agradecería todo lo que ha hecho posible que yo esté vivo
diría: “me emociona estar aquí”
Gracias Millonarias, nunca olviden ser conspiradores del cambio.*

*Me pondría a llorar, agradeciendo todo lo visto
daría un beso al cielo celeste y a los ases de este mundo
por hacerlo más hermoso.*

*Viviría cada día con una lágrima
por emoción de estar vivo.*

*Carlos de la Rosa Vidal
Callao-Perú
Poema-testamento escrito el 12 de Octubre de 2011*

DESCARGA Gratuita en Google:

1.-	Enciclopedia de Oratoria Motivacional	17/06/2006
2.-	Oratoria para Vender Ideas	18/10/2006
3.-	El Don de Atreverse a la Gloria	18/10/2006
4.-	El Poder de la Excelencia Humana	18/10/2006
5.-	El Imprescindible Retorno a la Felicidad	13/01/2007
6.-	Arte y Estilo de Marketing Motivacional	13/01/2007
7.-	Cómo Capacitarse en Motivación Personal	20/04/2007
8.-	Arte y Poder del Entusiasmo	01/05/2007
9.-	El Poema de las Cartas	07/09/2007
10.-	Motivateca #01 Las Leyes Espirituales del Genio Orador	14/09/2007
11.-	Motivateca #02 La Irresistible Pasión de Vivir Intensamente	13/10/2007
12.-	Motivateca #03 La Asombrosa Verdad de la Belleza Interior	16/10/2007
13.-	Motivateca #04 Optimismo Inteligente	08/11/2007
14.-	Motivateca #05 El Arte de la Fe Inteligente	30/11/2007
15.-	Motivateca #06 Cómo Aprender la Lección de la Vida	22/01/2008
16.-	Motivateca #07 La Conspiración de la Libertad Interior	24/01/2008
17.-	Motivateca #08 Motivate y Motiva a los Demás	31/07/2008
18.-	Motivateca #09 El Auténtico Poder de las Palabras	05/10/2008
19.-	Carta de Compromiso Personal	14/07/2009
20.-	Declaración de Valores e Inteligencia Ética	14/07/2009
21.-	Motivateca #10 El Poder de la Influencia Ética	23/08/2009
22.-	Técnicas de Comunicación	02/07/2010
23.-	Competencias para la Empleabilidad	02/07/2010
24.-	Speaking to Sell Ideas	19/07/2010
25.-	Conspiradores del Cambio	28/08/2010
26.-	Persuasión Hipnótica, 10 Secretos para una Conferencia de Alto Impacto	03/12/2010
27.-	TEM 001 - De lo Conveniente de ser Feo	14/12/2010
28.-	TEM 002 - El Sensentido Contemporáneo	01/01/2011
29.-	TEM 003 - Cartas a una Joven Soñadora	14/01/2011
30.-	TEM 004 - Una Leyenda que no Olvide la Historia	28/02/2011
31.-	TEM 005 - La Fortuna de Estar Vivo y La Pobreza de no Saberlo	02/03/2011
32.-	Reportes Invoxx #01 - Cómo ser un Expositor Profesional	11/06/2011
33.-	Reportes Invoxx #02 - Marketing Personal, Cómo Escribir en Redes Sociales	18/06/2011
34.-	El Poder de la Vida Inspirada	24/08/2011
35.-	Si Tu Vida es un Poema Inspirarás al Mundo Poesía Inspiracional	17/09/2011
36.-	Si Viviera Mis últimos Días	12/10/2011
37.-	Cartas a un Nuevo Conferencista	16/11/2012
38.-	Cartas a una Mujer Poeta	14/01/2013
39.-	Filosofía Motivacional	24/03/2013
40.-	Destino, Poema de un Ritual	18/01/2014
41.-	El Poder de la Libertad, Ensayos como Grito e Invitación	22/04/2014
42.-	La Mejor Motivación del Mundo, Una Idea Personal	18/06/2014
43.-	Recuerdos Fundadores, Poema	18/06/2014
44.-	Motivateca #11 El Poder de la Inspiración Personal	23/06/2014



Cámara Internacional de
Conferencistas